

Талия Ахметова

Эксперт по маркетингу и продажам в образовании. СМО Heritage Education Group.

Описание мастер-класса “Продажи 2025 любыми вашими ресурсами”:

На мастер-классе разберем/узнаем:

- где взять специально обученных продажам людей и как ими управлять*
- как и что продают школы и детские сады*
- воронка продаж: как настроить и что в ней главное*
- ресурсы, которые у вас уже есть для проведения успешной приемной кампании*

В результате участники получат:

- чеклисты для эффективного входа в приемную кампанию 2025*
- структуру воронки продаж*
- варианты KPI и системы мотивации для коммерческого блока*